|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **ID User Story : 12 Visualização de Descrição e Exemplos de Cada Item do Plano de Negócio.** | | | | |
| *CT* | *Pré-Condições* | *Valores de entrada:* | *Valores de Saída esperados;* | *Resultado:* |
| **1** | 1. **Usuário deve estar logado no Sistema;** 2. **Usuário deve ter pelo menos um Plano de Negócio** 3. **Usuário deve ser do tipo: EMPREENDEDOR.** | Para plano em ELABORAÇÃO:  Clicar em (?) de:  Nome da Empresa;  Email;  Segmento de Clientes;  Proposta de Valor;  Atividades Chave;  Relações com Clientes;  Parcerias Chave;  Canais;  Recursos Principais;  Tecnologia e Processos;  Fontes de Receita; | Mostrar Modal com descrição e/ou exemplos sobre dos campos; |  |
| **2** | 1. **Usuário deve estar logado no Sistema;** 2. **Usuário deve ter pelo menos um Plano de Negócio** 3. **Usuário deve ser do tipo: EMPREENDEDOR.** | Para plano em ELABORAÇÃO:  Clicar em (?) de:  Nome da Empresa;  Email;  Segmento de Clientes;  Proposta de Valor;  Atividades Chave;  Relações com Clientes;  Parcerias Chave;  Canais;  Recursos Principais;  Tecnologia e Processos;  Fontes de Receita;  No Modal de informações, clicar no “X” (fechar modal); | Fecha Modal com descrição e/ou exemplos sobre dos campos; |  |
| **3** | 1. **Usuário deve estar logado no Sistema;** 2. **Usuário deve ter pelo menos um Plano de Negócio** 3. **Usuário deve ser do tipo: EMPREENDEDOR.** | Para plano em MELHORIA:  Clicar em (?) de:  Nome da Empresa;  Email;  Segmento de Clientes;  Proposta de Valor;  Atividades Chave;  Relações com Clientes;  Parcerias Chave;  Canais;  Recursos Principais;  Tecnologia e Processos;  Fontes de Receita; | Mostrar Modal com descrição e/ou exemplos sobre dos campos; |  |
| **4** | 1. **Usuário deve estar logado no Sistema;** 2. **Usuário deve ter pelo menos um Plano de Negócio** 3. **Usuário deve ser do tipo: EMPREENDEDOR.** | Para plano em MELHORIA:  Clicar em (?) de:  Segmento de Clientes;  Proposta de Valor;  Atividades Chave;  Relações com Clientes;  Parcerias Chave;  Canais;  Recursos Principais;  Tecnologia e Processos;  Fontes de Receita;  No Modal de informações, clicar no “X” (fechar modal); | Fecha Modal com descrição e/ou exemplos sobre dos campos; |  |
| **5** | 1. **Usuário deve estar logado no Sistema;** 2. **Usuário deve ter pelo menos um Plano de Negócio** 3. **Usuário deve ser do tipo: GERENTE DE RELACIONAMENTO.** | Para plano em PRÉ-AVALIAÇÃO:  Clicar em (?) de:  Segmento de Clientes;  Proposta de Valor;  Atividades Chave;  Relações com Clientes;  Parcerias Chave;  Canais;  Recursos Principais;  Tecnologia e Processos;  Fontes de Receita;  Status da Avaliação;  Observações Pré-Definidas; | Mostrar Modal com descrição e/ou exemplos sobre dos campos; |  |
| **6** | 1. **Usuário deve estar logado no Sistema;** 2. **Usuário deve ter pelo menos um Plano de Negócio** 3. **Usuário deve ser do tipo: GERENTE DE RELACIONAMENTO.** | Para plano em PRÉ-AVALIAÇÃO:  Clicar em (?) de:  Segmento de Clientes;  Proposta de Valor;  Atividades Chave;  Relações com Clientes;  Parcerias Chave;  Canais;  Recursos Principais;  Tecnologia e Processos;  Fontes de Receita;  Status da Avaliação;  Observações Pré-Definidas;  No Modal de informações, clicar no “X” (fechar modal); | Fecha Modal com descrição e/ou exemplos sobre dos campos; |  |